

待たなしの「人手不足・顧客不足・売上不足」時代が到来！

# 地域密着型経営で生き残る

今すぐ始めたい！  
中小事業者の

# 増客・増収の秘訣

中小事業所が生き残るための3つの方法を伝授



次に来る消費税10%時代に備えて早めの対策を！

人口減少時代に突入し、顧客不足による売上げ減少は全ての商売にボディブローのようにダメージを与えます。さらに、消費税増税が実施されると買い控えが起きるため、中小事業者が売上・利益を確保するには、地域のお客様に支持される会社・お店になることが唯一の課題となります。

そこで本講座では、消費税増税や人手・顧客不足時代になっても業績の維持向上ができるよう、経営の見直しから、すぐに実践できる「増客・増収」の具体策について事例を交えて解説します。

## 講座内容

- 消費税軽減税率制度と消費税増税による影響とその打開策
- 中小事業所が「増客・増収」するために実践すべきこと
- 秘訣1…自社の商品やサービスをアピールする
  - ・コストをかけずにアピールする方法を事例で紹介
- 秘訣2…お客様の声を活用する方法
  - ・新規客が2倍に！ ・粗利3倍増に！
  - ・集客数が改善！ した訳とは？
- 秘訣3…成功に焦点を合わせる方法
  - ・たった200円の費用で10万円！ ・1日で粗利が140万円！

## 講師

(株)インナーコンサルティング

代表取締役 **郡司 守氏**

1973年栃木県生まれ。大学卒業後、工場勤務を経て工務店に入社。新規事業立ち上げを任せられ、営業経験ないにもかかわらず、1年で1億1150万円の新築住宅の受注を獲得。2008年独立し、2011年法人化。40業種150名超の経営者にアドバイスを行い、92.5%のクライアント・実践者が売上げを伸ばしている。現在、企業の増客増収の実践指導と共に、各地の商工団体等のセミナー講師として活躍中。



**日時** 平成30年11月1日(木) 18:00~20:00

**会場** 所沢商工会議所 3階 会議室1・2 **定員** 50名(先着順)  
(所沢市元町27-1 所沢ハーティア東棟3F)

**申込み** 10月26日(金)までに、TELまたはFAXでお申し込みください。  
TEL▶04-2924-5581 / FAX▶04-2923-6600

**主催** 所沢商工会議所 専門サービス業部会

**受講無料**

\* 切らずにFAX送信してください。

消費税軽減税率・転嫁対策業績向上セミナー

申込日: 月 日

(11/1)「地域密着型経営で生き残る 増客・増収の秘訣」受講申込書

事業所名		TEL	-	-
所在地	〒	FAX	-	-
受講者名				

\* ご記入いただきました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。\* 4名からのお申し込みは、本紙をコピーしてお使いください。  
\* 駐車場は、市営元町地下駐車場をご利用ください。ただし、有料で実費負担となります。(最初の30分は無料、以後30分ごとに50円の有料です)